



CERTIFICAT

# Conseiller de Vente

CHF **1'860.00**

4 mensualités de  
CHF **485.00**

60 heures  
en 20 soirées

## Public cible :

Les Managers, les RH, les membres de Direction qui souhaitent développer leurs compétences commerciales.

Les conseillers de vente qui désirent augmenter leurs performances.

**Entendre, comprendre et clarifier** les attentes de vos clients.

**Devenir** force de proposition.

**Identifier** les facteurs de succès.

**Activer** les ventes par le suivi.

**Fidéliser** grâce à la maîtrise du processus de vente.

**Créer** votre valeur ajoutée par votre leadership.

**Développer** la confiance par le relationnel et l'amélioration continue.



PERFORMANCE

SUCCES

REUSSITE



- M1 Management/Vente/Processus/Projet
- M2 Les facteurs de succès
- M3 La communication
- M4 Prospection & Prise de rendez-vous
- M5 Construire son argumentaire
- M6 Les attentes du client & Clarification
- M7 L'art de la négociation
- M8 Le suivi du client
- M9 Les entretiens de vente
- M10 Partage d'expérience avec des Professionnels reconnus  
Apéro - Réseautage

info@auxilium-idc.ch

www.auxilium-idc.ch

EDUQUA

T-MAURICE - SION